

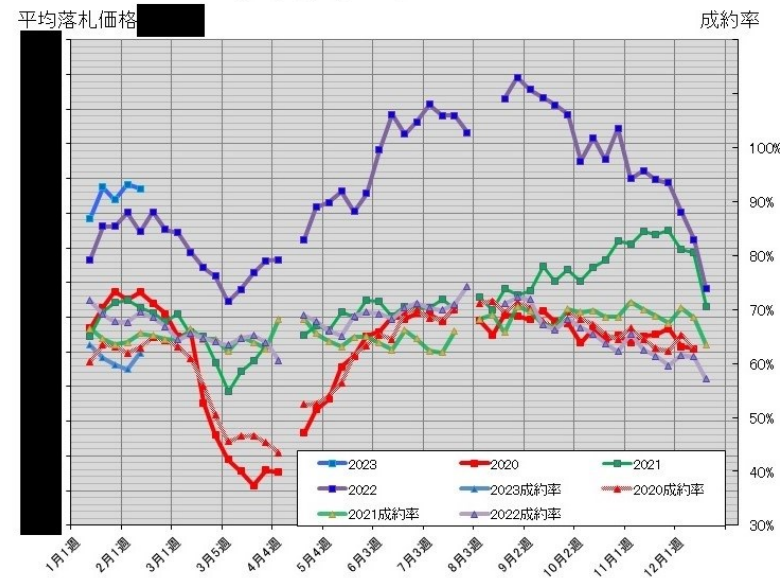
大幅下落も例年よりは高い相場、今後は？

空前の中古車高騰相場だった9月から12月は大幅な下落となりました(紫色の■マークが2022年の平均額)が、年明け相場は2022年よりは高く、例年よりも平均額が依然高い相場となっておりますので(同じ車が2年前より高い訳ではないですよ)、売却するにはまだまだ高値で売れるチャンスがありますし、中古車を買う場合に、以前なら『絶対に新車を買った方が良いでしょう』と言っていた車種でも、中古車もアリかも？と思える車種が結構増えてきました。

相場が下がった原因としては、通年通りに年末なので年式落ちがあった、円相場が1ドルあたり150円から130円台まで上がった、というのがあります。一番の原因は新車の納車がいまだに遅いにもかかわらず、中古車の数(オークション出品)が大幅に増えたので、少ない車を取り合いう事が減るとい市場の原理で値下がりに至ったという事です。

売却を検討されている方は勿論ですが、既に新車を注文していて下取りに入れる予定だが、まだ納車されていないという方は是非ともお声掛け頂きたいです！
車種・年式によってはディーラー査定よりも〇〇万円も上乗せで買取り出来た事例もまだまだございますよ！ご連絡お待ちしております！

相場推移グラフ(国産車のみ)



まずは今の値段を知る事が大事です！年式や走行距離に拘わらず、お気軽にお問い合わせください！

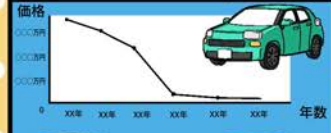
TEL 0120-14-2236

ホームページからは <https://forza-e.com>



↑スマホはこちらから

買い替え時期



この車種は某国で人気なのでX年を過ぎると買取価格が一気に下がります。あと、X年乗り続けて掛かった車検代や交換部品代に値下がり分を合わせるとかなりの損になりますよ。



長く乗って元取るより売るときは値段も考えんと損するね。

走行距離10万km超



古くなったし10万kmも走ったし廃車にしたんよ。



日本車は海外なら古くても10万km超でも値段つくんですよ。

新車ディーラーの下取り



前の車にはX万円つけてくれてね。



あの車は人気車種で走行距離も少ないからFORZAなら〇万円はつきますよ。

まずは、愛車の『今の値段』を知る事が大事です

査定は無料！

大体のお値段の確認だけでもOKなので是非、お気軽にご連絡ください！



まだまだ早くならない？新車の納期。

デザインも値段も何も分からない早い段階から先行予約を入れて新型プリウスを注文していますが、いつ来るかすら不明です。〇〇しようとしているのに完全に当てが外れました（苦笑）

リーマンショック後のエコカー補助金で売れに売れたときと比べて、現在はハイブリッド車がプリウス以外にも沢山あるのと、普通車はSUVとミニバンばかり売れて、セダン（プリウスは厳密に言えば5ドアですが）のシェアは何と5%くらいしか無いそうです。

なのでトヨタもプリウスは昔ほどは売れないと見込んでか、予定生産台数が少なめなのと、半導体を多く使用するハイブリッド車はあおりを受けて納期が長期化していますので、一説によると今年の愛媛県内販売枠は既に埋まるとかいないとか・・・

プリウスでこの状態なので、今年新型が発売される予定の『アルファード』『ランドクルーザープラド』という超人気車種（車自体も人気ですが、なぜあんなに高い車が売れまくってるのかというと、とにかくリセールバリューが良いので、残価設定ローンで買い易いからなのです。）は、今の半導体不足が続くようだと速攻で1～2年待ちとかになるのかもしれないねえ・・・欲しい方はデザインも値段も何も分からない段階から先行予約が必須かと思います。それでも直ぐ乗れるかは謎です、宜しければ当社でも新車を取り扱っていますので、是非お声掛けください！

トヨタ車の納期は相変わらずですが、レクサス車を中心に増産するとの噂もあります。日産のハイブリッド車（e-Power）オーラや電気自動車サクラなどは2～3ヵ月と意外と早く？納車出来るようになりましたし、その他のメーカーでも早い車なら1～2ヶ月で届く車もある様です（ガソリン車ですが）。

***新車も中古車も買取りも、まずはご相談を！ 0120-14-2236**