

続・空前絶後の円安の影響

9月号を書いた8月から11月号を書いている11月初旬の間に円相場は140円台半ばから150円台前半へと再び円安方向に振りまして、相場上昇かと思いましたが、例年通り秋から年末に向けて下がる車種と、バングラディッシュの内紛で一部の車両が大幅下落した影響などもあり、全体相場としては下がったようにも見えます。しかしシंगाポール向け高額車両や、受注ストップしているトヨタのミニバンを中心に『まだまだ高い！』というイメージがありますので、売り時という事は間違いないです。

今は買い替えるつもりが無かったとしても、『愛車の今の値段』を聞いてみてください。そしてその車種が、いつまでなら高く売れて、いつから下がるのか？をお伝えしますので、損をしない買い替え方法を一緒に考えてみませんか？

*2回目3回目の車検を来年迎える方は特に早めの相談を！

新車ディーラーの下取り

お車を買ったんですか？

はい、新車を買ったんです。

ほうよ、下取りですね。

走行距離10万km超

あれ？△△さんのお車はね…

あー、あの車はね…

買い替え時期

お車買い替え時期じゃないですか？

新車買ったし、あと○年は乗らんともったいないわ。

前の車には×万円つけてくれてね。

えっ!? ×万円!!

古くなったし10万kmも走ったし、廃車にしたんよ。

あー、遅かった…

この車種は某国で人気なので×年を過ぎると買取価格が一気に下がります。あと、×年乗り続けてあつた車検代や交換部品代に値下がり分を合わせるとかなりの損になりますよ。

あの車は人気車種で走行距離も少ないからFORZAなら○万円はつきますよ。

ええっ!? そんなにちがうん!?

日本車は海外なら古くても10万km超でも値段つくんですよ。

は、早よ言うてえやあ〜

長く乗って元取るより、売るときに値段も考えると損するね。

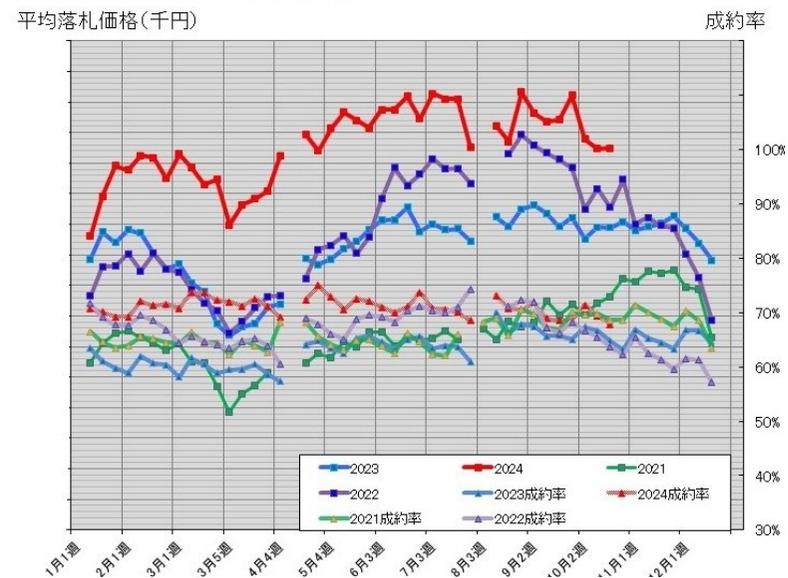
まずは、愛車の『今の値段』を知ることが大事です。

査定は無料！
大体のお値段の確認だけでもOKなので是非、お気軽にご連絡ください！

TEL 0120-14-2236

ホームページからは <https://forza-e.com>

相場推移グラフ(国産車のみ)



まずは今の値段を知る事が大事です！年式や走行距離に拘わらず、お気軽にお問い合わせください！

TEL 0120-14-2236

ホームページからは <https://forza-e.com>



↑スマホはこちらから

『新車納期情報』
トヨタのオーダーストップ車両が年末から年明けにかけてオーダー再開の可能性が高いです。超人気車種も台数制限があって抽選になります。当れば3カ月くらいで届く見込みですので、少しづつではあります。納期がまとも近づいています。



*残価設定ローンやリースで購入の場合、買い替えの際に車両は返却しないといけない?

答えはNOです。

例えば、5年払いで残価設定が150万円だった場合、150万円を支払えば（一括払いか再ローン）引き続き乗っても良いし、売却してもOKです。一時、全国の未使用車専門店が月々の支払いを安く見せかけるために残価設定を多めに設定して、売却出来る金額よりも残債が多くトラブルになっていたようですが、今はそのようなケースは流石に減ってるかと思います。

トヨタがサブスクだの納車が優先的に早いとうたっているKINTO（キント）と呼ばれるリースは、なんとお客さんが買取りする事は出来ず、必ずメーカーに戻さないといけないため、人気車種を買っていても買い替え時に手元にお金が残らないので、かなり損する計算になります。他所のリース契約で購入した場合も、契約内容をよく読まないで、実は『買取りが出来ない契約』になっている場合がありますので、小さい字で書いてる残価金額についての説明が無いリース契約はご注意ください！

また残価クレジットで購入した車を買替える際に、残価額と査定額が同じで下取りをするケースも結構多いので、実はディーラーに凄く安い金額で渡してしまっているケースが、多いです。ふつうは査定額が90万円なんですけど、残価設定額の100万円でもOKなので、そのまま乗り換え可能です！みたいなセールストークで。。

車種によっては、残価設定価格よりも買取金額が上回るケースが多く、いまの中古車相場高騰時代なら残債価格をかなり上回るケースがあり、上回った金額を頭金に回せるから非常に買い替えしやすくなっています。（新車の車両価格は一昔前よりもだいぶ上がっていますが・・・）

とにかくまずは一度ご連絡を頂き、今の金額を当社に確認させてください！納車前なら注文内容変更が間に合うケースが殆どです。

* 新車も中古車も買取りも、まずはご相談を！ 0120-14-2236

