

SUV全盛の今、セダンってどうなのよ？

私が運転免許を取得したのが平成2年、バブル経済が弾けるちよつと前でありました。平成2年の新車販売台数は歴代最高の86.3万台（普通車64.7万台・軽四21.6万台）となっており、クラウンやマークIIといった上級セダンが今のタント・N-BOXよりも売れている状態で、免許取った若者はシーマやクラウン・マークII等の中古車を、現在のカードローン並みの金利でバンバン購入していた凄い時代だったのであります。

平成29年の新車販売台数は全盛期のマイナス28.5万台！（普通車38.4万台・軽四19.4万台）です。で、軽四の比率が高まっていますね。新聞で新車販売台数トップ20とかがよく掲載されますが、軽四・ミニバン・ハイブリッドの設定が有るコンパクトカーでよめており、今やまともに売れると思われるセダンはクラウン・プリウス・カローラ位ではないでしょうか？プリウスとカローラは営業車やレンタカー需要も大きいので、『欲しい』と思って購入して尚且つ売れているセダンという

のはクラウンだけの様な気がします。まあクラウンの場合は、会社で購入し社長さんが乗るといのが大半で、ずっとクラウンを乗り継いでいる方が多いのですが。（レクサスにシフトする方も多い。尚、他の国産メーカーセダンは悲しいくらい売れていないです・・・）

そのクラウンが、フルモデルチェンジしましたので、乗り換え需要により旧型が市場に沢山流れて中古相場が安くなることが予想されます。ちなみに前回のモデルチェンジ半年後は平均でマイナス40万円位下がりましたので、クラウンの中古車を検討されるならチャンスです！

仕事柄、様々な車に乗る機会がありますが、人数や大きな荷物を積むのでないのであれば、走り・乗り心地の満足度ではやはり大きめのセダンが優れており、クラウンよりも安く買えるフォーガヤスカイライン、更に新車だと二の足を踏む外車は、元の値段を考えるとかなり安く購入可能です。

新車を購入される方で、今流行りのSUVにしようかセダンにしようかとなった場合は、数年後の売却時に有利なSUVをお勧めしますが、中古車なら断然セダンがお得です。子育てを卒業した方は勿論、自営業者で1回の決算で処理したい方は、中古のBMWやベンツとか面白いと思いますよ☆

\*セダン=ボンネット・キャビン・トランクがあるオーソドックスな形の車です。

イーヨ ブーブーミロ



査定依頼フリーダイヤル

0120-14-2236